

Sie suchen eine herausfordernde Position im Landhandel?
Dann nutzen Sie jetzt Ihre Chance:

Die Ceravis AG ist eine große Agrarhandelsgruppe sowie Mischfutter- und Saatgutproduzent mit Stammsitz in Rendsburg. Unser Kerngebiet liegt in den Bundesländern Schleswig-Holstein und Mecklenburg-Vorpommern. Insgesamt rund 500 Mitarbeiter sind an den ca. 45 Standorten des Unternehmens tätig. Verstärken Sie unser Team als

Vertriebsleiter für die Region Schleswig-Holstein Süd

Ihre Aufgaben im Detail:

- Sie führen und fördern eigenverantwortlich ein großes Vertriebsteam.
- Sie überwachen und kontrollieren die Einhaltung der vereinbarten Verkaufsziele und Verkaufsergebnisse.
- Sie begleiten Ihre Vertriebsmitarbeiter regelmäßig bei Kundenbesuchen.
- Sie sind verantwortlich für die Einarbeitung und Weiterentwicklung von neuen Vertriebsmitarbeitern.
- Zu Ihren Aufgaben gehört auch die Implementierung der strategischen Verkaufsmaßnahmen und Verantwortung des betriebswirtschaftlichen Ergebnisses.
- Sie sind zuständig für die Sicherstellung von andauerndem und gesundem Wachstum durch Umsetzung der Geschäftsstrategien in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung und Geschäftsführung.
- Sie betreuen eigenverantwortlich einige Kunden im Verkaufsgebiet.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder Fachhochschulstudium.
- Sie können idealerweise mehrjährige Erfahrungen in verantwortlichen Positionen in der Landwirtschaft, dem Landhandel oder in der Zulieferindustrie der Landwirtschaft nachweisen.
- Sie haben mehrjährige Führungs- und Berufserfahrung im Direktvertrieb oder Handel.
- Sie haben Ihr Ziel stets vor Augen, nehmen Dinge in die Hand und sind bereit, Überdurchschnittliches zu leisten.

- Als kommunikationsstarke Persönlichkeit verfügen Sie über den nötigen Biss, Durchsetzungsstärke sowie das erforderliche Verhandlungsgeschick.
- Sie besitzen sichere Kenntnisse im Umgang mit MS-Office und den gängigen EDV-Programmen.
- Sie verfügen über einen Führerschein der Klasse B und Reisebereitschaft.

Was Sie erwartet:

- Eine sichere, verantwortungsvolle Tätigkeit in unbefristeter Festanstellung in einer systemrelevanten Branche.
- Eine attraktive Vergütung mit erfolgsorientierten Zielprämien.
- Ein modernes Unternehmen mit einem wertschätzenden, unterstützenden und offenen Arbeitsklima.
- Vielseitige Arbeitsinhalte und spannende Aufgaben in einem Konzernumfeld.
- Eine sehr gute Einarbeitung durch versierte Kollegen.
- Moderne Kommunikationsmittel.
- Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung.
- Ein Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung).

Wenn Sie sich wie wir für den Landhandel begeistern und Ihre Entwicklungsmöglichkeiten nutzen wollen, dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins an: hr@ceravis.de
Für Fragen stehen wir Ihnen gern zur Verfügung.

Meike Borchert | Personalabteilung | Kieler Straße 211
24768 Rendsburg | (+49) 4331/8380-104 | www.ceravis.de

